Formation VENTE DIRECTE - 100% en ligne

Construire sa clientèle pour vendre efficacement

1. Contexte de la formation

Organiser des marchés en ligne comme le propose la plateforme Cagette.net est un moyen de développer et simplifier sa vente directe tout en gardant le lien avec ses clients. Les outils numériques, les bonnes pratiques et les tendances de consommation évoluant rapidement, il est important de se mettre à jour régulièrement. C'est ce que vous propose cette formation !

2. Pré requis

Avoir les bases de la navigation sur internet
Avoir suivi une formation d'intégration avec ALILO

3. Inscription

Pré-inscrivez-vous pour réserver votre place et nous vous accompagnerons pour assurer la prise en charge par votre fonds de formation et finaliser l'inscription.

4. Objectifs de la formation

- Approfondir les spécificités des marchés en ligne, et les besoins de sa clientèle
- Savoir analyser et adapter ses marchés dans une perspective de gain de temps et de chiffre d'affaires
- Gagner en visibilité et lisibilité sur ses marchés

5. Durée et modalités de formation

- Formation 100% à distance (FOAD) sur notre plateforme https://formation.alilo.fr
- Format :
    - 1 visioconférence (2h)
    - des ressources à consulter en ligne sur une période de 2 semaines (4h)
- Durée totale : 6h15

6. L'équipe pédagogique

- Responsable pédagogique : Sébastien Zulke, responsable de l'organisme de formation
- Formateurs :
    - Paul Mariuzzo-Raynaud, formateur spécialisé dans l'organisation des marchés en ligne et en charge du support technique de Cagette.net.
    - Sébastien Zulke, ingénieur spécialisé dans les stratégies de vente directe et co-fondateur de Cagette.net

7. Accès aux personnes en situation de handicap

- Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap
- Référent handicap : Paul Mariuzzo-Raynaud, contact@cagette.net

8. Tarif et prise en charge de la formation

- Tarif : 237,50 € HT (TVA non applicable)
- Cette formation peut être prise en charge par votre fonds de formation professionnelle

9. Public

La formation s'adresse aux agriculteurs ou aux artisans qui souhaitent développer leur vente directe sur des marchés en ligne comme Cagette.net.

10. Programme de la formation

	Module 1	Module 2
Objectifs	**Maîtriser les spécificités des marchés en ligne**	**Construire sa clientèle**
Thématiques	• Les clés d'un marché en ligne qui vend bien • Le rôle d'administrateur de marché en ligne • les lieux adaptés pour accueillir un marché en ligne (pour chacun : avantages, inconvénients, spécificités) • Les ficelles d'une offre de produits attractive • Tour d'horizon des fonctionnalités et du parcours de gestion d'un marché	• Identifier et capter la clientèle sur son territoire • Les meilleures pratiques sur le réseau Cagette.net • Les enjeux attenants au mode de paiement d'un marché • Le positionnement de ses propres marchés en terme de praticité

Formats	• Une séance collective en visio pour échanger avec le formateur et les autres stagiaires • Des ressources à suivre en ligne, sur différents formats (vidéo, texte, audio) • Des cas pratiques à réaliser, pour intégrer concrètement vos apprentissages, et des quiz pour s'assurer de la bonne intégration des connaissances
Support	L'équipe de formateurs est disponible toute la semaine par mail /téléphone de 9h30 à 17h

11. Critères et modalités d'évaluation des résultats

- Evaluation des capacités acquises à distance
  - des évaluations type questionnaire
  - des guides à compléter
  - de la pratique pour maîtriser les aspects techniques
- Evaluation de la satisfaction à l'issue de la formation via le formulaire de satisfaction des stagiaires

12. Protection des données personnelles

Les données collectées dans le cadre de la formation seront mises en conformité avec la réglementation du Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD).

13. Notre organisme de formation

Cette formation est dispensée dans le cadre des activités de **notre organisme de formation ALILO**. Depuis 2017, notre mission est d'accompagner les producteurs et de leur proposer des formations qui leur permettent d'organiser leur vente directe sur Internet efficacement.

14. Contact

Vous avez des questions ? Ecrivez-nous à contact@cagette.net.
SI vous souhaitez être rappelé, indiquez-nous votre numéro de portable.